

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Вишневский Дмитрий Александрович  
Должность: Ректор  
Дата подписания: 30.04.2025 11:55:50  
Уникальный программный ключ:  
03474917c4d012283e5ad996a48a5e700f8da057

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
(МИНОБРНАУКИ РОССИИ)**

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ДОНБАССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»  
(ФГБОУ ВО «ДонГТУ»)**

Факультет экономики, управления и лингвистического сопровождения  
Кафедра менеджмента



**УТВЕРЖДАЮ**  
и.о. проректора по учебной работе  
Д.В.Мулов

## **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Внешнеэкономическая деятельность организации**

(наименование дисциплины)

**38.03.02 Менеджмент**

(код, наименование направления)

Менеджмент организаций, Менеджмент и администрирование в государственных и муниципальных учреждениях, Логистика, Международный менеджмент

(профиль подготовки)

Квалификация бакалавр

(бакалавр/специалист/магистр)

Форма обучения очная, очно-заочная

(очная, очно-заочная, заочная)

## 1 Цели и задачи изучения дисциплины

*Цели дисциплины.* Целью изучения дисциплины «Внешекономическая деятельность организации» является формирование современного управленческого мышления и системы специальных знаний в области организации и развития внешнеэкономической деятельности организации, представления о концептуальных основах ВЭД организации; приобретение навыков и умений оценки и анализа эффективности внешнеэкономических операций предприятия и ВЭД предприятия, разработки и принятия управленческих решений в сфере ВЭД согласно ситуации, которые позволяют достичь целей и задач организации в сфере организации и развития внешнеэкономической деятельности.

*Задачи изучения дисциплины:*

- сформировать систему знаний о теоретических основах организации и осуществления ВЭД предприятия;
- познакомить с современными направлениями и инструментами осуществления внешнеэкономической деятельности организаций, которые применяются в мировой практике;
- научить применять передовой опыт зарубежных организаций при разработке направлений организации и развития внешнеэкономической деятельности организаций;
- получить практическую подготовку по вопросам организации внешнеэкономических сделок и контрактной работы предприятия-субъекта ВЭД;
- сформировать комплекс навыков и умений оценки и анализа ВЭД предприятия, контрактной работы и реализации внешнеэкономических сделок контрагентами;
- сформировать комплекс навыков и умений разработки, принятия и организации реализации управленческих решений в сфере подготовки внешнеэкономических сделок предприятия, организации контрактной деятельности предприятия с зарубежным партнёром, навыков выбора формы ВЭД и стратегии развития предприятия на внешнем рынке.

*Дисциплина направлена на формирование профессиональных компетенций ПК-10 выпускника.*

## **2 Место дисциплины в структуре ОПОП ВО**

Логико-структурный анализ дисциплины – курс входит в часть БЛОКА 1, формируемую участниками образовательных отношений, подготовки студентов по направлению 38.03.02 «Менеджмент», профиль «Менеджмент организаций», «Менеджмент и администрирование в государственных и муниципальных учреждениях», «Логистика», «Международный менеджмент».

Дисциплина реализуется кафедрой менеджмента.

Основывается на базе дисциплин: «Основы управления ВЭД», «Экономика предприятия», «Макроэкономика», «Микроэкономика», «Право», «Психология», «Статистика», «Экономический анализ», «Оптимизационные методы и модели».

Является основой для дальнейшего освоения компетенций, связанных со сферами профессиональной деятельности в соответствии с ФГОС ВО и ОПОП ВО. На основе знаний и компетенций по дисциплине изучаются дисциплины: «Международный менеджмент», «Управление проектами», «Риск-менеджмент», выпускная квалификационная работа.

Для изучения дисциплины необходимы компетенции, сформированные у студента для решения профессиональных задач связанных с управлением внешнеэкономической деятельностью организации.

Курс является базовым для ориентации студентов и осуществления профессиональной деятельности в сфере международного менеджмента организаций.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 ак.ч. Программой дисциплины предусмотрены лекционные (36 ак.ч.), практические (36 ак.ч.) занятия и самостоятельная работа студента (36 ак.ч.).

Для заочной формы обучения программой дисциплины предусмотрены лекционные (10 ак.ч.), практические (10 ак.ч.) занятия и самостоятельная работа студента (88 ак.ч.).

Дисциплина изучается на 3 курсе в 6 семестре. Форма промежуточной аттестации – зачёт.

### 3 Перечень результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОПОП ВО

Процесс изучения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность организации» направлен на формирование компетенции, представленной в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции, обязательные к освоению

Содержание компетенции	Код компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Способен участвовать в разработке стратегий организации в условиях глобальной конкурентной среды	ПК-10	<p>ПК-10.1. Понимает закономерности развития мировой экономики в целом, основных международных рынков ресурсов и международных экономических отношений, основные теории, объясняющие причины и мотивы интернационализации бизнеса компании, основные теории кросс- культурного менеджмента.</p> <p>ПК-10.2. Выявляет новые возможности для бизнеса компании в глобальной экономической среде.</p> <p>ПК-10.3. Анализирует основные тренды в глобальной экономической среде, влияющие на конкурентоспособность национальных компаний на мировых рынках.</p> <p>ПК-10.4. Анализирует особенности внешнеэкономической деятельности предприятия, виды и формы внешнеэкономической деятельности предприятия, способы и формы интернационализации деятельности предприятия.</p> <p>ПК-10.5. Идентифицирует мотивы осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия; выявлять особенности внешнеэкономической деятельности предприятия в отраслевом аспекте; проблемы предприятия в сфере внешнеэкономической деятельности предприятия и причины их возникновения, дать характеристику субъекту внешнеэкономической деятельности с использованием соответствующих признаков классификации.</p>

#### 4 Объём и виды занятий по дисциплине

Общая трудоёмкость учебной дисциплины составляет 3 зачётных единицы, 108 ак.ч.

Самостоятельная работа студента (СРС) включает проработку материалов лекций, подготовку к практическим занятиям, текущему контролю, выполнение индивидуального задания, самостоятельное изучение материала и подготовку к зачёту.

При организации внеаудиторной самостоятельной работы по данной дисциплине используются формы и распределение бюджета времени на СРС для очной формы обучения в соответствии с таблицей 2.

Таблица 2 – Распределение бюджета времени на СРС

Вид учебной работы	Всего ак.ч.	Ак.ч. по семестрам
		6
Аудиторная работа, в том числе:	72	72
Лекции (Л)	36	36
Практические занятия (ПЗ)	36	36
Лабораторные работы (ЛР)	-	-
Курсовая работа/курсовой проект	-	-
Самостоятельная работа студентов (СРС), в том числе:	36	36
Подготовка к лекциям	9	9
Подготовка к лабораторным работам	-	-
Подготовка к практическим занятиям / семинарам	18	18
Выполнение курсовой работы / проекта	-	-
Расчетно-графическая работа (РГР)	-	-
Реферат (индивидуальное задание)	8	8
Домашнее задание	8	8
Подготовка к контрольной работе	4	4
Подготовка к коллоквиуму	-	-
Аналитический информационный поиск	10	10
Работа в библиотеке	11	11
Подготовка к зачету	4	4
Промежуточная аттестация – зачёт (З)	3 (2)	3 (2)
Общая трудоёмкость дисциплины		
	ак.ч.	108
	з.е.	3

## **5 Содержание дисциплины**

С целью освоения компетенции, приведенной в п.3 дисциплина разбита на 8 тем:

- тема 1 (Формы выхода предприятий на внешний рынок);
- тема 2 (Договор во внешнеэкономической деятельности);
- тема 3 (Валютно-финансовые и иные условия контрактов);
- тема 4 (Торгово-посредническая деятельность на внешнем рынке);
- тема 5 (Компенсационная торговля);
- тема 6 (Деловое общение контрагентов внешнеэкономических операций);
- тема 7 (Страхование ВЭД);
- тема 8 (Оценка эффективности ВЭД).

Виды занятий по дисциплине и распределение аудиторных часов для очной и заочной формы приведены в таблице 3 и 4 соответственно.

Таблица 3 – Виды занятий по дисциплине и распределение аудиторных часов (очная форма обучения)

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	Грудоемкость в ак.ч.
1	Формы выхода предприятий на внешний рынок	Правовые предпосылки выхода предприятий на внешний рынок. Классификация и особенности осуществления предприятиями внешнеэкономических торговых операций. Классификация и особенности осуществления внешнеэкономических операций по предоставлению услуг. Классификация и особенности осуществления предприятиями внешнеэкономических операций с интеллектуальной собственностью. Классификация и особенности осуществления производственных внешнеэкономических операций. Этапы и документальное оформление типовой внешнеторговой операции.	4	Составление мотивационного плана сотрудника. Выбор методов мотивации. Оценка потенциала сотрудника.	4	–	–
2	Договор во внешнеэкономической деятельности	Роль контракта во внешнеэкономической деятельности. Нормативно-правовое	4	План контрольных мероприятий. Расчёт показателей	4	–	–

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	Грудоемкость в ак.ч.
		<p>регулирование внешнеэкономической контрактной деятельности.</p> <p>Специфика внешнеэкономической контрактной деятельности. Структура и содержание контракта. Виды контрактов. Процедура заключения внешнеэкономических договоров. Этапы подготовки международной коммерческой сделки. Установление делового контакта с партнером. Товаросопроводительные и товарораспорядительные. Документы, используемые во внешнеэкономических сделках. Базисные условия Incoterms-2020 и 2010. Технология исполнения контрактов.</p>		<p>результатов работы организации. Сравнение фактических показателей с плановыми. Показатели эффективности управления.</p>			
3	Валютно-финансовые и иные условия контрактов	Валютно-финансовые и платежные условия контрактов, факторы,	4	Валютные оговорки. Финансовые	4	—	—

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	Грудоемкость в ак.ч.
		<p>влияющие на их выбор.</p> <p>Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам. Зависимость цены от базисных условий поставки.</p> <p>Статистическая стоимость товара.</p> <p>Понятие таможенной стоимости товара.</p> <p>Методы определения таможенной стоимости.</p> <p>Исходная база определения таможенной стоимости. Особенности определения таможенной стоимости экспортируемых товаров.</p> <p>Расходы, включаемые в таможенную стоимость при ввозе товаров.</p> <p>Расходы, включаемые в таможенную стоимость при вывозе товаров.</p> <p>Маркировка и штрих-кодирование.</p>		<p>условия контрактов.</p> <p>Формы расчетов, средства платежа и их схемы.</p> <p>Цены, используемые в контрактах ВЭД, и способы их установления.</p> <p>Экспортные и импортные контрактные цены.</p> <p>Особенности их расчета.</p>			
4	Горгово-посредническая деятельность на внешнем рынке	<p>Сущность и виды посреднической деятельности.</p> <p>Классификация и характеристики торгово-</p>	4	<p>Оценка конкурентоспособности товара, услуги, коммерческого</p>	4	–	–

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	Грудоемкость в ак.ч.
		посреднической деятельности. Договоры торгово-посреднической деятельности. Объем прав посредников на рынке и их вознаграждение.		предложения и предприятия. Расчёт эффективности торговой и посреднической деятельности			
5	Компенсационная торговля	Сущность и особенность компенсационных соглашений. Классификация сделок встречной торговли. Операции натурального обмена. Операции, предусматривающие участие продавца в реализации товаров, предлагаемых покупателем.	4	Операции в рамках промышленного сотрудничества	4	–	–
5	Деловое общение контрагентов внешнеэкономических операций	Формы и особенности делового общения. Принципы установления рабочих отношений с деловыми партнерами. Основные этапы и тактические приемы ведения переговоров. Стиль делового общения, характерный для представителей разных стран. Деловой протокол.	4	Стратегии переговоров. Разбор кейсов. Аргументация. Проведение игры «Деловые переговоры»	4	–	–

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	Грудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	Грудоемкость в ак.ч.
7	Страхование ВЭД	Страхование и внешнеторговый контракт. Транспортное страхование грузов. Страхование контейнеров. Страхование экспортных кредитов. Страховая премия и страховые тарифы. Взаимоотношение сторон при наступлении страхового случая.	4	Расчёт суммы страховых платежей	4	–	–
8	Оценка эффективности ВЭД	Приемы, способы и виды анализа внешнеэкономической деятельности предприятия. Совокупность показателей анализа эффективности ВЭД. Показатели экономической эффективности внешнеэкономических операций.	4	Выбор стратегии развития организации в различных ситуациях. Оценка эффективности.	4	–	–
Всего аудиторных часов			36		36		

Таблица 4 – Виды занятий по дисциплине и распределение аудиторных часов (очно-заочная форма обучения)

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	рудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	рудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	рудоемкость в ак.ч.
1	Формы выхода предприятий на внешний рынок	Правовые предпосылки выхода предприятий на внешний рынок. Классификация и особенности осуществления предприятиями внешнеэкономических торговых операций. Классификация и особенности осуществления внешнеэкономических операций по предоставлению услуг. Классификация и особенности осуществления предприятиями внешнеэкономических операций с интеллектуальной собственностью. Классификация и особенности осуществления производственных внешнеэкономических операций. Этапы и документальное оформление типовой внешнеторговой операции.	4	Составление мотивационного плана сотрудника. Выбор методов мотивации. Оценка потенциала сотрудника.	4	–	–
2	Договор во внешнеэкономической деятельности	Роль контракта во внешнеэкономической деятельности. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической контрактной деятельности. Специфика внешнеэкономической контрактной деятельности. Структура и содержание контракта. Виды контрактов.	4	План контрольных мероприятий. Расчёт показателей результатов работы организации. Сравнение фактических показателей с плановыми.	4	–	–

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	рудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	рудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	рудоемкость в ак.ч.
		Процедура заключение внешнеэкономических договоров. Этапы подготовки международной коммерческой сделки. Установление делового контакта с партнером. Товаросопроводительные и товарораспорядительные. Документы, используемые во внешнеторговых сделках. Базисные условия Incoterms-2020 и 2010. Технология исполнения контрактов.		Показатели эффективности управления.			
3	валютно-финансовые и иные условия контрактов	Валютно-финансовые и платежные условия контрактов, факторы, влияющие на их выбор. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам. Зависимость цены от базисных условий поставки. Статистическая стоимость товара. Понятие таможенной стоимости товара. Методы определения таможенной стоимости. Исходная база определения таможенной стоимости. Особенности определения таможенной стоимости экспортируемых товаров. Расходы, включаемые в таможенную стоимость при ввозе товаров. Расходы, включаемые в таможенную стоимость при	4	Валютные оговорки. Финансовые условия контрактов. Формы расчетов, средства платежа и их схемы. Цены, используемые в контрактах ВЭД, и способы их установления. Экспортные и импортные контрактные цены. Особенности их расчета.	4	–	–

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Содержание лекционных занятий	рудоемкость в ак.ч.	Темы практических занятий	рудоемкость в ак.ч.	Тема лабораторных занятий	рудоемкость в ак.ч.
		вывозе товаров_Маркировка и штрих-кодирование.					
4	Торгово-посредническая деятельность на внешнем рынке	Сущность и виды посреднической деятельности. Классификация и характеристики торгово-посреднической деятельности. Договоры торгово-посреднической деятельности. Объем прав посредников на рынке и их вознаграждение.	4	Оценка конкурентоспособности товара, услуги, коммерческого предложения и предприятия. Расчёт эффективности торговой и посреднической деятельности	4	—	—
Всего:			10		10		

## **6 Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины**

### **6.1 Критерии оценивания**

В соответствии с Положением о кредитно-модульной системе организации образовательного процесса ФГБОУ ВО «ДонГТУ» ([https://www.dstu.education/images/structure/license\\_certificate/polog\\_kred\\_modul.pdf](https://www.dstu.education/images/structure/license_certificate/polog_kred_modul.pdf)) при оценивании сформированности компетенций по дисциплине используется 100-балльная шкала.

Перечень работ по дисциплине и способы оценивания знаний приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Перечень работ по дисциплине и способы оценивания знаний

Вид учебной работы	Способ оценивания	Количество баллов
Выполнение практических работ, работа в аудитории на занятиях	Проверка практических работ, заслушивание устных ответов, докладов на семинарах с презентациями	30 - 40
Прохождение тестов 1, 2	Тестовый контроль. Более 50% правильных ответов	30 - 50
Выполнение индивидуального задания	Проверка материалов индивидуального задания (презентации, рефераты и т.д.)	0 - 5
Выполнение домашнего задания	Предоставление материалов домашнего задания	0 - 5
Итого	–	60 - 100

Зачёт проставляется автоматически, если студент набрал в течении семестра не менее 60 баллов и отчитался за каждую контрольную точку. Минимальное количество баллов по каждому из видов текущей работы составляет 60% от максимального.

Зачёт по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность организации» проводится по результатам работы в семестре. В случае, если полученная в семестре сумма баллов не устраивает студента, во время зачетной недели студент имеет право повысить итоговую оценку либо в форме устного собеседования по приведенным ниже вопросам (п.п. 6.5), либо в результате тестирования.

Шкала оценивания знаний при проведении промежуточной аттестации приведена в таблице 6.

Таблица 6 – Шкала оценивания знаний

Сумма баллов за все виды учебной деятельности	Оценка по национальной шкале зачёт/экзамен
0-59	Не зачтено/неудовлетворительно
60-73	Зачтено/удовлетворительно
74-89	Зачтено/хорошо
90-100	Зачтено/отлично

## 6.2 Домашнее задание

В качестве домашнего задания студенты выполняют:

- работу над составлением конспекта изученного материала;
- творческие задания;
- работу по решению задач и выполнению ситуационных заданий на основные темы дисциплины;
- подготовку докладов и сообщений для обсуждения на практических занятиях.

В качестве индивидуального задания студенты очной формы готовят реферат или презентацию на одну из приведенных ниже тем.

## 6.3 Темы для рефератов (презентаций) – индивидуальное задание

- 1) Классификация и характеристика внешнеторговых операций.
- 2) Классификация посредников в сфере ВЭД.
- 3) Арендные операции в ВЭД.
- 4) Лизинговые операции в сфере ВЭД
- 5) Особенности подготовки и осуществления деловых международных переговоров.
- 6) Международные требования к договорам купли-продажи.
- 7) Виды и особенности внешнеторговых цен, скидок и поправок.
- 8) Основные условия и формы расчётов в ВЭД и сравнение тарифов банков на организацию форм расчётов.
- 9) Особенности совместного предпринимательства в сфере ВЭД: примеры и передовой опыт.
- 10) Основные формы международных перевозок.
- 11) Базисные условия поставки товаров «ИНКОТЕРМС-2000, 2010, 2020»: сравнение и особенности применения.
- 12) Основные направления маркетинговых исследований внешнего рынка.
- 13) Основные показатели эффективности ВЭД.
- 14) Товарная номенклатура ВЭД.
- 15) Роль государственных организаций в регулировании ВЭД.
- 16) Сертификация в мировой торговле.
- 17) Стратегии предприятий в сфере ВЭД.
- 18) Международный бизнес и санкции

- 19) Консалтинговое сопровождение внешнеэкономической сделки.
- 20) Национальные особенности ведения деловых переговоров
- 21) Совершенствование внешнеэкономической деятельности
- 22) Внедрение системы управления внешнеэкономической деятельностью предприятия
- 23) Выбор программного обеспечения в сфере УВЭД предприятия: преимущества и недостатки

#### **6.4 Оценочные средства для самостоятельной работы и текущего контроля успеваемости**

##### *Тема 1 Формы выхода предприятий на внешний рынок*

- 1) Каковы этапы процесса выхода предприятия на внешний рынок?
- 2) Какие цели преследует предприятие при выходе на внешний рынок?
- 3) Какой объём дополнительного финансирования нужен предприятию для организации и развития внешнеэкономической деятельности?
- 4) Какие источники финансирования осуществления ВЭД предприятия вам известны?
- 5) Каковы особенности использования предприятием-субъектом ВЭД заёмных финансовых средств (краткосрочного кредитования) при организации внешнеэкономических сделок?
- 6) Какие способы привлечения предприятием дополнительных финансовых средств при организации внешнеэкономических сделок вам известны кроме кредитования?
- 7) Какие НПА регулируют выход предприятий на внешний рынок?
- 8) Для какой цели необходимо формировать стратегию развития предприятия на внешнем рынке на 15 лет ещё на этапе проектирования ВЭД?
- 9) В чём особенности формирования стратегии развития ВЭД предприятия на 15 лет?
- 10) Какие НПА регулируют развитие деятельности предприятий на внешнем рынке и масштабирование деятельности на международном рынке?
- 11) Каковы основные стратегии выхода предприятия на внешний рынок вам известны?
- 12) Каковы основные стратегии развития предприятия на внешнем рынке, международном рынке, глобальном рынке вам известны?
- 13) Каким образом связаны стратегия выхода предприятия на внешний рынок и стратегия дальнейшего развития деятельности предприятия на внешнем рынке (стратегия после периода «выхода на внешний рынок»)?
- 14) Какие типы внешнеэкономических торговых операций существуют?
- 15) Какие особенности имеют внешнеэкономические операции, связанные с предоставлением услуг?
- 16) Какие особенности имеют внешнеэкономические операции, связанные с интеллектуальной собственностью?

- 17) Какие особенности имеют производственные внешнеэкономические операции?
- 18) Какие этапы включает в себя типовая внешнеторговая операция и какое документальное сопровождение необходимо?
- 19) Как рассчитывается плановая эффективность выбранной стратегии (формы) выхода предприятия на внешний рынок?
- 20) Как рассчитывается фактическая эффективность стратегии (формы) выхода предприятия на внешний рынок?
- 21) Каким образом и с помощью каких методов проводится анализ эффективности выхода предприятия на внешний рынок?

### *Тема 2 Договор во внешнеэкономической деятельности*

- 1) Допускаются ли устные соглашения на поставку товара на внешний рынок? Почему?
- 2) Какова роль контракта во внешнеэкономической деятельности?
- 3) Как осуществляется нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической контрактной деятельности?
- 4) В чем заключается специфика внешнеэкономической контрактной деятельности?
- 5) Какова структура и содержание внешнеторгового контракта?
- 6) Какие существуют виды контрактов в сфере ВЭД?
- 7) Какова процедура заключения внешнеэкономических договоров?
- 8) Каковы этапы подготовки международной коммерческой сделки?
- 9) Как осуществляется установление делового контакта с партнером?
- 10) Какие документы используются во внешнеторговых сделках, включая товаросопроводительные и товарораспорядительные?
- 11) Какова процедура применения правил Инкотермс?
- 12) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2020 года?
- 13) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2010 года?
- 14) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2000 года?
- 15) Какова процедура исполнения контрактов?
- 16) Когда сделка считается закрытой, завершённой?
- 17) Как рассчитывается эффективность сделки в сфере ВЭД?

### *Тема 3 Валютно-финансовые и иные условия контрактов*

- 1) Каковы валютно-финансовые условия контрактов в сфере ВЭД вам известны?
- 2) Какие факторы влияют на выбор валютно-финансовых условий контрактов в сфере ВЭД?
- 3) Каковы платежные условия контрактов в сфере ВЭД вам известны?
- 4) Какие факторы влияют на выбор платежных условий контрактов в сфере ВЭД?

- 5) Какие коммерческие поправки могут быть внесены к внешнеторговым ценам?
- 6) Как зависит цена от базисных условий поставки?
- 7) Что такое статистическая стоимость товара?
- 8) Дайте определение таможенной стоимости товара.
- 9) Какие методы используются для определения таможенной стоимости импортного товара?
- 10) Какова исходная база для определения таможенной стоимости товара?
- 11) Какие особенности существуют при определении таможенной стоимости экспортируемых товаров?
- 12) Какие расходы включаются в таможенную стоимость при ввозе товаров?
- 13) Какие расходы включаются в таможенную стоимость при вывозе товаров?
- 14) Какова роль маркировки и штрих-кодирования в внешнеэкономической деятельности?
- 15) Какова роль правильного определения кода товара согласно товарной номенклатуре ВЭД при подготовке документов к внешнеэкономической сделке предприятия?

#### *Тема 4 Торгово-посредническая деятельность на внешнем рынке*

- 1) Какова роль посредников в развитии деятельности предприятия на внешнем рынке?
- 2) Какова сущность посреднической деятельности?
- 3) Какова роль посредников в развитии деятельности предприятия-импортёра?
- 4) Какие виды посреднической деятельности существуют?
- 5) Какова классификация торгово-посреднической деятельности?
- 6) Какие характеристики присущи торгово-посреднической деятельности?
- 7) Какие типы договоров используются в торгово-посреднической деятельности?
- 8) Каковы основные условия, регулирующие контракты в этой сфере?
- 9) Каков объем прав, которыми обладают посредники на внешнем рынке?
- 10) Каков объем прав, которыми обладают посредники импортного товара на внутренний рынок?
- 11) Какие обязанности возлагаются на посредников в рамках их деятельности?
- 12) Что включает в себя посредническая деятельность?
- 13) Как определяется вознаграждение посредников за их услуги?
- 14) Каковы факторы, влияющие на величину вознаграждения посредников?
- 15) Как рассчитывается эффективность посреднической деятельности в сфере ВЭД?

#### *Тема 5 Компенсационная торговля*

- 1) Дайте определение компенсационной торговли.
- 2) Какова сущность компенсационных соглашений?
- 3) Каковы особенности компенсационных соглашений?
- 4) Какова классификация сделок встречной торговли?
- 5) Какие виды операций входят в натуральный обмен?
- 6) Каковы основные характеристики операций натурального обмена?
- 7) Каковы основные условия операций натурального обмена?
- 8) Какие операции предусматривают участие продавца и покупателя в реализации товаров?
- 9) Какие преимущества встречной торговли для участников?
- 10) Какие риски могут возникнуть при осуществлении операций натурального обмена?
- 11) Какова роль компенсационных соглашений в экономических отношениях?
- 12) Какие риски могут возникнуть при реализации компенсационных соглашений?

#### *Тема 6 Деловое общение контрагентов внешнеэкономических операций*

- 1) Какие формы и особенности делового общения существуют?
- 2) Какие принципы лежат в основе установления рабочих отношений с деловыми партнерами?
- 3) Каковы основные этапы ведения переговоров?
- 4) Какие тактические приемы могут быть использованы в процессе переговоров?
- 5) Какой стиль делового общения характерен для представителей разных стран?
- 6) Какие факторы влияют на стиль делового общения в различных культурах?
- 7) Что такое деловой протокол и какую роль он играет в деловом общении?
- 8) Какие правила делового протокола необходимо соблюдать при организации встреч?
- 9) Каковы особенности делового общения в международной среде?
- 10) Какие ошибки чаще всего совершаются в процессе делового общения и как их избежать?

#### *Тема 7 Страхование ВЭД*

- 1) Дайте определение страхованию в сфере ВЭД и какова его роль?
- 2) Каково значение страхования при реализации внешнеторгового контракта?
- 3) Что такое транспортное страхование грузов и какие его основные аспекты?

- 4) Каковы особенности страхования контейнеров?
- 5) В чем заключается страхование экспортных кредитов?
- 6) Что такое страховая премия и как она соотносится со страховыми тарифами?
- 7) Каковы взаимоотношения сторон при наступлении страхового случая?
- 8) Какие обязательства несут стороны при страховании грузов в международной торговле?
- 9) Какие риски покрывает транспортное страхование грузов?
- 10) Как определяется размер страховой премии для различных видов страхования?
- 11) Какие права и обязанности возникают у сторон в случае наступления страхового события?

### *Тема 8 Оценка эффективности ВЭД*

- 1) Какие приемы анализа внешнеэкономической деятельности предприятия существуют?
- 2) Какие методы и подходы к оценке эффективности управления вам известны?
- 3) Какие способы анализа ВЭД можно использовать на предприятии?
- 4) Какие виды анализа внешнеэкономической деятельности применяются в практике?
- 5) Какова совокупность показателей анализа эффективности ВЭД?
- 6) Какие показатели используются для оценки экономической эффективности внешнеэкономических операций?
- 7) Какой вклад вносят различные приемы анализа в понимание ВЭД предприятия?
- 8) Каковы основные критерии для оценки эффективности внешнеэкономической деятельности?
- 9) Какие методы позволяют более точно анализировать внешнеэкономические операции?
- 10) Как анализ показателей эффективности ВЭД может помочь в принятии управленческих решений?
- 11) Какие факторы влияют на показатели экономической эффективности внешнеэкономических операций?

### *Вопросы к зачёту*

- 1) Охарактеризуйте субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности предприятия.
- 2) Какие факторы влияют на развитие внешнеэкономической деятельности предприятия?
- 3) Каковы основные формы и виды внешнеэкономической деятельности предприятия?

- 4) Как рассчитываются суммы таможенных платежей при подготовке и осуществлении внешнеэкономической сделки?
- 5) Каким образом определяют таможенную стоимость товаров?
- 6) Каковы особенности таможенного оформления товаров?
- 7) Дайте характеристику товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности.
- 8) Каковы процедуры декларирования товаров?
- 9) Какие способы хеджирования и страхования от валютных рисков вам известны?
- 10) Какие формы выхода предприятия на внешний рынок вам известны?
- 11) Каковы этапы процесса выхода предприятия на внешний рынок?
- 12) Какие источники финансирования осуществления ВЭД предприятия вам известны?
- 13) Какие типы внешнеэкономических торговых операций существуют?
- 14) Какие особенности имеют внешнеэкономические операции, связанные с предоставлением услуг?
- 15) Какие особенности имеют внешнеэкономические операции, связанные с интеллектуальной собственностью?
- 16) Какие особенности имеют производственные внешнеэкономические операции?
- 17) Какие этапы включает в себя типовая внешнеторговая операция и какое документальное сопровождение необходимо?
- 18) Как рассчитывается плановая эффективность выбранного способа выхода предприятия на внешний рынок?
  - 1) Какова структура и содержание внешнеторгового контракта?
  - 2) Какова процедура заключения внешнеэкономических договоров?
  - 3) Каковы этапы подготовки международной коммерческой сделки?
  - 4) Какие документы используются во внешнеторговых сделках, включая товаросопроводительные и товарораспорядительные?
  - 5) Какова процедура применения правил Инкотермс?
  - 6) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2020 года?
  - 7) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2010 года?
  - 8) Каковы базисные условия поставок согласно Incoterms-2000 года?
  - 9) Какова процедура исполнения контрактов?
  - 10) Как рассчитывается эффективность сделки в сфере ВЭД?
  - 11) Каковы валютно-финансовые условия контрактов в сфере ВЭД вам известны?
  - 12) Какие факторы влияют на выбор валютно-финансовых условий контрактов в сфере ВЭД?
  - 13) Каковы платежные условия контрактов в сфере ВЭД вам известны?
  - 14) Охарактеризуйте торгово-посредническую деятельность на внешнем рынке
  - 15) Какова роль посредников в развитии деятельности предприятия на внешнем рынке?

- 16) Какова сущность посреднической деятельности?
- 17) Какова роль посредников в развитии деятельности предприятия-импортёра?
- 18) Какие виды посреднической деятельности существуют?
- 19) Какова классификация торгово-посреднической деятельности?
- 20) Какие характеристики присущи торгово-посреднической деятельности?
- 21) Какие типы договоров используются в торгово-посреднической деятельности?
- 22) Каков объем прав, которыми обладают посредники на внешнем рынке?
- 23) Каков объем прав, которыми обладают посредники импортного товара на внутренний рынок?
- 24) Какие обязанности возлагаются на посредников в рамках их деятельности?
- 25) Что включает в себя посредническая деятельность?
- 26) Как определяется вознаграждение посредников за их услуги?
- 27) Каковы факторы, влияющие на величину вознаграждения посредников?
- 28) Как рассчитывается эффективность посреднической деятельности в сфере ВЭД?
- 29) Дайте характеристику компенсационной торговле
- 30) Какие риски могут возникнуть при реализации компенсационных соглашений?
- 31) Какие формы и особенности делового общения вам известны?
- 32) Каковы основные этапы ведения переговоров?
- 33) Какие тактические приемы могут быть использованы в процессе переговоров?
- 34) Какой стиль делового общения характерен для представителей разных стран?
- 35) Что такое деловой протокол и какую роль он играет в деловом общении и какие правила делового протокола необходимо соблюдать при организации встреч?
- 36) Какие методы и подходы к оценке эффективности управления вам известны?
- 37) Какие способы анализа ВЭД можно использовать на предприятии?
- 38) Какие показатели используются для оценки экономической эффективности внешнеэкономических операций?
- 39) Какие факторы влияют на показатели экономической эффективности внешнеэкономических операций?
- 40) Какие методы оценки эффективности внешнеэкономических сделок и контрактов вам известны?

#### Тесты по теме 1

1. На какие категории делятся участники внешнеэкономической деятельности в зависимости от характера внешнеторговых операций?

- a) экспортёры и импортёры
- b) производители, посредники и организации, оказывающие содействие
- c) отраслевые предприятия и торговые дома
- d) коммерческие и некоммерческие организации

2. Как классифицируются внешнеэкономические связи по структурному признаку?

- a) экспортные и импортные
- b) внешнеторговые, производственные, финансовые и инвестиционные
- c) торговые, валютные и производственные
- d) научно-технические, финансовые, инвестиционные и производственные

3. Как называются количественные ограничения на экспорт или импорт по объему или стоимости?

- a) квотирование
- b) экономия валютных ресурсов
- c) демпинг
- d) тарифная эскалация

4. Что представляет собой квота в контексте государственного регулирования экспорта и импорта?

- a) налог
- b) пошлину
- c) антимонопольное регулирование
- d) количество и сумма

5. Что такое таможенный тариф?

- a) совокупность норм, определяющих условия и требования для товаров на таможенной территории
- b) свод ставок таможенных пошлин
- c) комплекс методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, основанных на таможенных пошлинах и процедурах.

#### Ситуационное задание 1

Для реализации определённого решения в сфере подготовки внешнеэкономического соглашения (внешнеторгового контракта) предприятия-субъекта ВЭД РФ сформируйте ряд задач и распределите их между сотрудниками отдела ВЭД, если количество специалистов в сфере ВЭД организации у Вас в подчинении - 3 человека и все они загружены текущей работой согласно должностным инструкциям примерно одинаково, не полностью. Примеры решений в сфере ВЭД предприятия подлежащие выполнению: а) организация исследования цен на товар «А» и конкурентоспособности товара «А», который производит российская компания и планирует реализовывать на рынке Беларуси; б) организация

разработки условий внешнеэкономических расчётов по сделке; в) организация проведения расчётов затрат на транспортировку партии товара при использовании разных базисных условий поставок на внешний рынок; г) совершенствование контрактной работы в сфере ВЭД; д) задачи, которые предложит студент (!) самостоятельно.

#### Ситуационное задание 2

Вы – менеджер отдела сбыта предприятия-субъекта ВЭД. Предложите ряд альтернативных условий оплаты зарубежному контрагенту, если в финансовом отношении ваше предприятие находится в режиме строгой экономии, большая сумма дебиторской задолженности по внешнеэкономическим поставкам не даёт возможности своевременно расплачиваться с поставщиками сырья и материалов.

#### Ситуационное задание 3

Вы – менеджер отдела сбыта предприятия-субъекта ВЭД. Предложите альтернативные базисные условия поставок товара А в Казахстан, если в финансовом отношении ваше предприятие находится в режиме строгой экономии, большая сумма дебиторской задолженности по внешнеэкономическим поставкам не даёт возможности своевременно расплачиваться с поставщиками сырья и материалов.

#### Ситуационное задание 4

Вы – менеджер отдела сбыта предприятия-субъекта ВЭД. Рассчитайте сумму таможенных платежей связанных с поставкой товара А в Казахстан. Наименование и стоимость товара студент может выбрать самостоятельно, ставки таможенных пошлин можно применить для примера неактуальные.

#### Ситуационное задание 5

Вы – менеджер отдела сбыта предприятия-субъекта ВЭД. Предложите ряд альтернативных условий контракта, которые касаются страхования от валютного риска, если есть риск изменения курса иностранной валюты (валюты платежа по контракту) относительно рубля. В финансовом отношении ваше предприятие находится в режиме строгой экономии, большая сумма дебиторской задолженности по внешнеэкономическим поставкам не даёт возможности своевременно расплачиваться с поставщиками сырья и материалов

### **6.6 Примерная тематика курсовых работ**

Курсовые работы не предусмотрены.

## 7 Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 7.1 Рекомендуемая литература

#### *Основная литература*

1. Сенотрусова, С.В. Внешнеэкономическая деятельность организации: учебник для вузов / С. В. Сенотрусова. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/568030> (дата обращения: 03.08.2024).

2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 2-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 169 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17238-6. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/568550> (дата обращения: 03.04.2024).

#### *Дополнительная литература*

1. Виханский, О. С. Менеджмент: учебник / О.С. Виханский, А.И. Наумов. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва: Магистр: ИНФРА-М, 2023. — 656 с. — ISBN 978-5-9776- 0554-0. — Текст: электронный. — URL: <https://znanium.com/catalog/product/2016155> (дата обращения: 27.08.2024). — Режим доступа: по подписке.

2. Павлова, Р. С. Документационное обеспечение управления / Р. С. Павлова. — 2-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2023. — 608 с. — ISBN 978-5-507-46443-2. — Текст : электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/310175>(дата обращения: 24.08.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

3. Цветков, А. Н. Теория менеджмента / А. Н. Цветков. — 2-е изд., стер. — СанктПетербург : Лань, 2023. — 344 с. — ISBN 978-5-507-46545-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/310286>(дата обращения: 24.08.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

4. Демина В.В., Заякина И.А., Кобзева А.Г., Тинькова Е.В. Теория и практика современного менеджмента: учебное пособие/ В.В. Демина, И.А. Заякина, А.Г. Кобзева, Е.В. Тинькова. - Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2023, - 160 с. — URL: [https://sovman.ru/wp-content/uploads/2023/09/Учебное-пособие-Теория-и-практика-современного-менеджмента\\_compressed.pdf](https://sovman.ru/wp-content/uploads/2023/09/Учебное-пособие-Теория-и-практика-современного-менеджмента_compressed.pdf) (дата обращения: 21.08.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — Текст : электронный.

5. Яшин, С. Н. Основы научных исследований в менеджменте : Учебник / С.Н. Яшин, Ю.С. Коробова, Ю.В. Захарова, Л.Ф. Суходоева — Москва : КноРус, 2023. — 289 с. — ISBN 978-5-406-11729-3. — URL: <https://book.ru/book/949614> (дата обращения: 21.08.2024). — Текст : электронный.

### ***Нормативные ссылки***

1. Российская Федерация. Законы. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ: принят Государственной Думой 21 декабря 2001 года: одобрен Советом Федерации 26 декабря 2001 года. — Текст: электронный // Гарант: информационно-правовое обеспечение / Компания «Гарант». — URL: <https://base.garant.ru/12125268/> (дата обращения: 21.06.2024).

### ***Учебно-методическое обеспечение***

1. Методические рекомендации к выполнению практических и контрольных работ по дисциплине: Основы управления ВЭД / Сост.: М.В.Склепович, И.В.Третьяк – Алчевск: ЛГУ им. Даля, 2021.– 49с.

## **7.2 Базы данных, электронно-библиотечные системы, информационно-справочные и поисковые системы**

1. Министерство образования и науки Российской Федерации — <https://minobrnauki.gov.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки — <http://obrnadzor.gov.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

3. Министерство образования и науки Луганской Народной Республики — <https://minobr.su> (дата обращения: 19.08.2024).

4. Народный совет Луганской Народной Республики — <https://nslnr.su>

5. Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования — <http://fgosvo.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

6. Федеральный портал «Российское образование» — <http://www.edu.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

7. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» — <http://window.edu.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

8. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов — <http://fcior.edu.ru> (дата обращения: 19.08.2024).

9. Научная библиотека ДонГТУ: официальный сайт. — Алчевск. — URL: [library.dstu.education](http://library.dstu.education). — Текст: электронный.

10. Научно-техническая библиотека БГТУ им. Шухова: официальный сайт. — Белгород. — URL: <http://ntb.bstu.ru/jirbis2/>. — Текст: электронный.

11. Консультант студента: электронно-библиотечная система. — Москва. — URL: <http://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x>. — Текст : электронный.

12. Университетская библиотека онлайн: электронно-библиотечная система. — URL: [http://biblioclub.ru/index.php?page=main\\_ub\\_red](http://biblioclub.ru/index.php?page=main_ub_red). — Текст: электронный.

13. IPR BOOKS: электронно-библиотечная система. — Красногорск. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/>. — Текст: электронный.

14. Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор): официальный сайт. — Москва. — <https://www.gosnadzor.ru/>. — Текст: электронный.
15. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» — <http://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x> (дата обращения: 19.08.2024).
16. Электронно-библиотечная система «StudMed.ru» — <https://www.studmed.ru> (дата обращения: 25.08.2024).
17. Научная библиотека имени А. Н. Коняева — <http://biblio.dahluniver.ru/> (дата обращения: 25.08.2024).
18. Pro-персонал Информационный портал для специалистов по кадрам и управлению персоналом. - [Электронный ресурс]. — URL: <http://pro-personal.ru/journal/SUP/> (дата обращения: 25.08.2024).
19. Журнал «Управление персоналом». [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.top-personal.ru/> (дата обращения: 25.08.2024).
20. Журнал «Кадровое дело». - [Электронный ресурс]. — URL: <http://www.kdelo.ru/> (дата обращения: 25.08.2024).
21. Журнал «Справочник по управлению персоналом». [Электронный ресурс]. — URL: <http://pressa.ru/izdanie/355> (дата обращения: 25.08.2024).

## 8 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Материально-техническая база обеспечивает проведение всех видов деятельности в процессе обучения, соответствует требованиям ФГОС ВО.

Освоение дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность организации» предполагает использование академических аудиторий, соответствующих действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное компьютером с доступом в Интернет.

Материально-техническое обеспечение представлено в таблице 7.

Таблица 7 – Материально-техническое обеспечение

Наименование оборудованных учебных кабинетов	Адрес (местоположение) учебных кабинетов
<p>Специальные помещения:  <i>Мультимедийная аудитория. (60 посадочных мест), оборудованная специализированной (учебной) мебелью (скамья учебная – 60 шт., стол компьютерный – 1 шт., доска аудиторная– 2 шт.), АРМ учебное ПК (монитор + системный блок), мультимедийная стойка с оборудованием – 1 шт., широкоформатный экран. Аудитории для проведения лекционных занятий.</i></p>	<p>ауд. <u>414 б</u> корп.</p>
<p>Специальные помещения:            Лаборатория имитационного моделирования и реинжиниринга бизнес-процессов. Снабжена: доской для написания маркером, проекционным экраном – 1 шт и персональными компьютерами – 20 шт.            Базовое программное обеспечение: Microsoft Windows XP Professional Windows 7 Максимальная Microsoft Office 2003 ESET NOD 32 Antivirus Deductor Studio, Deductor Viewer MatCad Statistica            Аудитории для проведения практических занятий, для самостоятельной работы</p>	<p>ауд. 220 корп. <u>б</u></p>

## Лист согласования РПД

Разработал доц. кафедры менеджмента _____ (должность)	 (подпись)	<u>М.В.Склепович</u> (Ф.И.О.)
_____ (должность)	_____ (подпись)	_____ (Ф.И.О.)
_____ (должность)	_____ (подпись)	_____ (Ф.И.О.)
И.о.заведующего кафедрой	 (подпись)	<u>Е.В.Кобзева</u> (Ф.И.О.)

Протокол № 1 заседания кафедры менеджмента от 30.08.2024 г.

И.о. декана факультета экономики, управления  
и лингвистического сопровождения

 (подпись)	<u>Э.Р.Самкова</u> (Ф.И.О.)
---	--------------------------------

Согласовано

Председатель методической  
комиссии по направлению подготовки  
38.03.02 Менеджмент

 (подпись)	<u>Е.В.Кобзева</u> (Ф.И.О.)
---	--------------------------------

Начальник учебно-методического центра

 (подпись)	<u>О.А. Коваленко</u> (Ф.И.О.)
---	-----------------------------------

## Лист изменений и дополнений

Номер изменения, дата внесения изменения, номер страницы для внесения изменений	
ДО ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ:	ПОСЛЕ ВНЕСЕНИЯ ИЗМЕНЕНИЙ:
Основание:	
Подпись лица, ответственного за внесение изменений	